

SAP referencia-történet



„A Mídásznál mindig igyekszünk a lehető leghatékonyabb választ adni a felmerülő kérdésekre. Az SAP precíz vállalatirányítási rendszere segítségével a termelési, értékesítési, beszerzési folyamatok átláthatóbbá, könnyebben kezelhetővé válnak, ami nagy előnyt jelent számunkra.”

Pajor Rita, pénzügyi vezető, Mídász 1 Műanyagipari Kft.

A tíz éve, 1997-ben alapított Mídász 1 Műanyagipari Kft. fő profilja a polietilén fóliagyártás. A 100%-ban magyar tulajdonban álló cég széles termékpalalettával áll ügyfelei rendelkezésére a polietilén alapú műanyag csomagoló fóliák területén: ipari csomagoló fóliák, építési takarófóliák, mezőgazdasági fóliák, technológiai fóliák és ezek feldolgozott, illetve nyomdázott változatai mind megtalálhatóak kínálatában, valamint környezetvédelmi és gazdasági megfontolásból újrahasznosított alapanyagokat is feldolgoznak. Az elmúlt években jelentősen bővítették termékskálájukat, így nem csupán polietilén fóliákkal és az ezek felhasználásához szükséges kiegészítőkkel, hanem stretch-fóliával és stretch-fóliázó gépekkel, fém és műanyag pántszalagokkal, automata és kézi pántológépekkel, ragasztószalagokkal, papír élvédőkkel és egyéb más műanyag alapú csomagológépekkel is ügyfeleik rendelkezésére állnak.

Áttekintés

Cégnév

Mídász 1 Műanyagipari Kft.

Iparág

Műanyagipar

Weboldal

www.midasz.hu

A bevezetés célja

Egységes, az egész céget lefedő szoftver bevezetése.

Miért az SAP?

A vállalatirányítási rendszerek piacán vezető pozíciót elfoglaló cég kisvállalati szoftvere, az SAP Business One tökéletesen lefedi a Mídász előzetesen megfogalmazott igényeit.

Bevezető partner

Mosaic Business System Kft.

Bevezetett rendszer

SAP® Business One

Felhasználók száma

12 fő

Korábbi

rendszerkörnyezet
DOS alapú, egymástól elkülönülten működő könyvelőprogram és raktárnyilvántartó szoftver, valamint táblázatkezelő program.

Szoftver környezet

Windows Netware,
Windows XP,
Windows SBS 2003 szerver.

A kezdetek

A két- és hárommilliárd forint között mozgó éves árbevétellel működő cég folyamatai teljes mértékben lefedik a beszerzés-gyártás-értékesítés körforgását, ami átfogó, integrált szoftvert igényel. Korábban a cég tevékenységéhez kapcsolódó összes adatot DOS alapú programokban, illetve Excel táblákban tartották nyilván, ami azt eredményezte, hogy nem volt egységes összképük a cég működéséről. „A fóliagyártáshoz különböző alapanyagok, segédanyagok szükségesek, amelyekből előállítjuk az értékesítésre kerülő készterméket. Nem csak azt kell látnunk azonban, hogy mikor és milyen mennyiségben érkeztek be az alapanyagok és hogy mikor, hogyan szállítottuk ki az azokból előállított készterméket, hanem azt is, hogy melyik ügyfél melyik üzletkötőhöz tartozik, mekkora az üzletkötői jutalék, illetve hogy a késztermék legyártásáig milyen plusz költségek merülnek fel ahhoz, hogy tudjuk: hogyan kell beáraznunk a kiszállított megrendelést.” - sorol fel néhány, a céget érintő

kihívást Pajor Rita, a Mídász 1 Műanyagipari Kft. pénzügyi vezetője. „A korábbi rendszerekben azok heterogenitásából adódóan ezen folyamatokat, adatokat, információkat csupán nehézkesen lehetett nyilvántartani. Kevésbé volt átlátható a cég működése, hiszen az egyes rendszerek között nem volt lehetséges az átjárás, így ez hibákhoz, felesleges munkavégzéshez, illetve idővesztéshez vezetett.“

A döntés

A Mídász vezetőségét az a cél vezérelte, hogy az egész cég működését lefedő egységes rendszert vezessenek be, amelyet a cég minden érintett alkalmazottja használhat. „Több vállalatirányítási rendszert is megvizsgáltunk és több bevezető céggel is találkoztunk, mielőtt az SAP Business One mellett döntöttünk. Úgy találtuk, hogy az SAP által nyújtott funkciók tökéletesen lefedik cégünk igényeit. A bevezetésre a Mosaic Business Systems Kft. szakembereit kértük fel.“ - mondta el Pajor Rita. A 2005. áprilisában indult, zökkenőmentesen lezajlott bevezetés eredményeképpen a Mídász munkatársai 2006. január 1-jétől már élesben használhatták az SAP kisvállalatoknak kifejlesztett rendszerét, az SAP Business One-t, amely az előzetes elvárásoknak megfelelően lefedi a cég teljes működését, a pénzügyi, banki, számlázási funkcióktól kezdve a beszerzésen és értékesítésen át egészen a kiszállításig.

A bevezetés során minden egyes érintett részleg megkapta a saját feladataihoz szükséges funkciókhoz való hozzáférési jogosultságot. A Mídász Kft. kollégái a Mosaic szakembereivel közösen alakították ki, hogy a pontos munkakörök alapján kinek milyen funkciókra van szüksége. Ezt követte az adatok feltöltése. „Habár adatainkat a korábbi rendszerből is importálhattuk volna az SAP-ba, mi mégis a kézi adatbevitel mellett döntöttünk. Ennek oka, hogy a régi rendszerből Excelbe kimentett adatok nem voltak pontosak, az azonos adattípusokat tartalmazó mezők nem voltak megfelelő helyen, illetve sok esetben frissítésre is szorultak. Az esetleges hibákat elkerülendő, a menedzsment úgy döntött, hogy manuálisan töltjük fel a rendszert, mind a több száz cikkszám, mind pedig a legalább ugyanekkora nagyságrendet elérő üzleti partnerek esetében. Ennek eredményeképpen most egy aktuális, egyszerűen kezelhető, táblázatkezelő programba bármikor átemelhető adatbázisunk van, ami nagyban megkönnyíti a napi munkánkat“ - emelte ki a bevezetés kapcsán Pajor Rita.

Élet a bevezetés után

A Mídász a bevezetés lezárultát követően is folyamatos kapcsolatban áll a bevezető partner, a Mosaic Kft. szakembereivel. A rendszer éles indulása után a partner igyekezett a Mídász képére formálni a rendszert, amelynek keretében az immár SAP-felhasználó kollégák egyedi lekérdezések kialakítását, bizonyos figyelmeztetések megjelenítését kérték. „Nálam például minden nap megjelenik az emlékeztető, hogy árfolyamot kell bejelentennem, míg az árubeérkezések esetén az illetékesek kapnak automatikus figyelmeztetést arról, hogy megérkezett a várt szállítmány. Az SAP a bejelentési kötelezettségünk teljesítését is megkönnyíti azáltal, hogy minden hónap végén megjeleníti a KSH jelentéshez szükséges, előző havi nyitott megrendelések listáját.“

A szoftver további előnye a Mídász számára, hogy a bizonylatok egymásból adódnak, és így nyomon követhetik: a termék beérkezett-e, ha igen, pontosan mikor; volt-e rá megrendelés; lekönnyvelhetik a bejövő számlát; figyelemmel kísérhetik, hogy valóban ugyanazon az áron érkezett-e be, amin megrendelték; valamint hogy milyen áron és pontosan mikor történik az értékesítés. „Nyomon követhető továbbá az is, hogy egy adott üzleti partnernek mennyi az egyenlege, mekkora a kintlévőség, és milyen kiszállítási tételek vannak az egyes nyitott megrendelésekhez.“ - említett néhány, az SAP Business One alkalmazásából származó gyakorlati előnyt a pénzügyi vezető.

Az SAP Business One meglévő funkcionálisai mellé a Mídász megvásárolta a házipénztár funkciót, amely segítségével kontrollálhatják a céges készpénz-forgalmat is. A további terveket illetően pedig felmerült, hogy egyik, szintén SAP szoftvert használó üzleti partnerükkel összekapcsolják rendszerüket és így módon egyszerűbben kommunikálhatnak majd egymással.

„A Mídásznál mindig igyekszünk a lehető leghatékonyabb választ adni a felmerülő kérdésekre. Az SAP precíz vállalatirányítási rendszere segítségével a termelési, értékesítési, beszerzési folyamatok átláthatóbbá, könnyebben kezelhetővé válnak, ami nagy előnyt jelent számunkra.“ - összegezte az SAP-val kapcsolatos tapasztalatokat Pajor Rita.