

MOSAIC REFERENCIATÖRTÉNET

„Az SAP Business One-ban kötegekben tudjuk kezelni a félkésztermékeinket, így a korábban jellemző tizenkilenc gyártási rendelés helyett mindössze kettővel adjuk ki a feladatokat. Ez az egyszerűbb szerkezet, a könnyebb átláthatóság, hatékonyabb kapacitás-diszpozíciót fog lehetővé tenni számunkra.”

Varga Zsolt, rendszergazda, Ratipur Kft.

Az 1989-ben alapított, többségi magyar tulajdonban levő, komlói Ratipur Kft. dinamikus növekedését a saját fejlesztésű, poliuretán-feldolgozással előállított autófelszerelési cikkek – például hátsó spoilerok, oldaldvédő csíkok – piaci sikere alapozta meg. A cég palettáján emellett a játékipar számára szállított termékek, játszótéri elemek is megjelentek. A közel 200 főt foglalkoztató, 6 millió euró éves árbevételű Ratipur teljes körű megoldásszállítói együttműködésre törekszik partnereivel, szolgáltatásai a 3D CAD-tervezésre, modellkészítésre és szerszámgyártásra is kiterjednek.

Korábbi állapot

A Ratipur korábban egy termelésirányító rendszert használt, amely a gyártástámogatás mellett a logisztikai folyamatokat is kezelte. A főkönyvi modul azonban hiányzott a szoftverből, ezért a könyvelés támogatására egy külön alkalmazással kellett kiegészíteni. A cég vezetői és alkalmazottai így napi munkájuk során kénytelenek voltak két különböző szoftvert használni, amiből több nehézség is adódott.

– Két korábbi alkalmazásunkba jórészt külön kellett felvinnünk az adatokat, ami óhatatlanul eltérésekhez vezetett, és többek között a devizaárfolyam-változások követését is megnehezítette – idézte fel Komlóné Illés Erika, a Ratipur gazdasági igazgatója. – A legnagyobb gondot az okozta, hogy a két rendszer közötti integráció hiányából adódóan az adatok feladás útján kerültek a főkönyvi modulba, és ezért csak hó végén láthattunk tényleges állapotot. Naprakész információk kinyerésére nem volt lehetőségünk.

– Gyártási folyamatunkra jellemző, hogy egy poliuretán habosító gép egyszerre akár nyolc különböző terméket gyártó szerszámot is kiszolgálhat, ezért a kapacitás-diszpozíció igen összetett feladat, amelyhez a korábbi rendszer nem adott kellő szintű támogatást – folytatta Varga Zsolt, a Ratipur rendszergazdája. – Az alkalmazás merevségét érzékelteti, hogy például a fizikailag egy szerszámban található, ugyanarra a járműre készülő bal- és jobboldali termékelemeket nem tudtuk egy cikkszám alatt kezelni, és azok gyártásához a rendszer olykor eltérő munkanapokra tervezett kapacitást.

A megoldás

A korábbi termelésirányító alkalmazás küszöbönálló verzióváltása előtt a Ratipur ezért 2008 tavaszán úgy döntött, hogy európai uniós forrásokból pályázat útján nyerhető támogatással egy integrált, valamennyi területet lefedő vállalatirányítási rendszerre vált.

– Minden tekintetben élvonalbeli megoldást kerestünk, amely fejlett gyártástámogató és logisztikai funkcionalitás mellett az értékesítés és a könyvelés területét is integráltan kezeli, ezért érdeklődésünk hamar az SAP Business One felé fordult – fejtette ki Varga Zsolt. – Egy budapesti termékbemutató végképp megerősített bennünket abban, hogy a rendszer a BX Core add-onnal együtt mindezt hosszabb távon is meg fogja adni számunkra.

Fontos elvárás volt továbbá, hogy a lekérdezéseket, a jelentéseket házon belül konfigurálhassák, illetve készíthessék el, mivel erre a korábbi rendszerben csak nagy

nehézségek árán volt lehetőség, ami hosszabb átfutást és többletköltséget vont maga után. Az SAP Business One jelentéskészítő eszközeivel és a hozzá készült BX Business Designer add-onnal ennek a szempontnak is mindenben megfelelt.

A látottak alapján a Ratipur három SAP partnertől kért ajánlatot az SAP Business One bevezetésére, és a bemutatót is tartó Mosaic Business System Kft.-t bízta meg a megvalósítással. Az SAP Gold Partner minősítésű cég az európai uniós pályázat elkészítéséhez is szakmai segítséget adott, és annak kedvező elbírálását követően a projekt 2008 júliusában indult.

Eredmények és tapasztalatok

A sikeres bevezetés eredményeként a Ratipur 2009. január 1-jétől élesben használja az SAP Business One-t. A projekt arra is alkalmat adott, hogy a vállalat átalakítsa és optimalizálja folyamatait a Mosaic szakembereinek közreműködésével. A kialakított szabályozásnak köszönhetően többek között a selejtkövetés és az anyag diszpozíció folyamata is egyszerűbbé, átláthatóbbá vált.

– Az SAP Business One-ban kötegekben tudjuk kezelni a félkésztermékeket, így a korábban jellemző tizenkilenc gyártási rendelés helyett mindössze kettővel adjuk ki a feladatokat – emelte ki a rendszergazda. – Ez az egyszerűbb szerkezet, a könnyebb átláthatóság, hatékonyabb kapacitás-diszpozíciót fog lehetővé tenni számunkra. Vevőinket így gyorsabban szolgálhatjuk ki, mert korábban és pontosabban visszajelezhetjük, hogy a megrendelt terméket mikorra tudjuk legyártani és szállítani.

– Az SAP Business One bevezetése óta sokkal kevesebb az adatbevitellel kapcsolatos feladatunk, mivel az integrációnak köszönhetően az egyszeri adatrögzítéssel a könyvelési tételek is automatikusan a rendszerbe kerülnek – hangsúlyozta Komlóné Illés Erika. – Az SAP Business One-ban ráadásul két devizanemben, euróban és forintban könyvelhetünk párhuzamosan, amire a korábbi rendszerben nem volt módunk. Ez óriási előnyt jelent számunkra, mivel megrendelőink 96 százalékát az Európai Unió más tagállamaiban tevékenykedő cégek alkotják.

A Ratipur nagy megelégedéssel használja az SAP Business One jelentéskészítő képességeit is. Az éles indítás óta a cég száznál több egyedi lekérdezést készített többek között az anyagfelhasználás, a selejtkövetés, az értékesítés és a kontrolling vonatkozásában.

– A Mosaic maximális teljesítményt nyújtó szakembereivel olyan listákat is készítettünk a rendszerben, amelyek például a gyártott termékek vonatkozásában a környezetvédelmi díj számítását, az APEH, illetve a KSH felé történő adatszolgáltatási kötelezettség teljesítését teszik könnyebbé – említett egy példát a gazdasági igazgató. – A járműiparra vonatkozó előírások értelmében bizonyos termékek gyártása dokumentumkövetés-köteles. Az SAP Business One ennek a dokumentációnak az elkészítését is nagyban megkönnyítette azzal, hogy már a cikktörzsben megadhatjuk, mely termékekkel kapcsolatos dokumentumokat szükséges iktatni, és ezt a szabályt azután a gyártás, illetve a szállítás teljes folyamata mentén érvényesíthetjük.

Az elkészített listákkal összefüggésben a Ratipur az SAP Business One fejlett értesítésküldő funkcióját is hathatósan használja. Az illetékes vezetők nemcsak a rendszer kezelőfelületén, hanem e-mailben is értesítést kapnak mindazokról az eseményekről és mutatószámokról, amelyeket figyelemmel kell kísérniük.

– A termékdíj számításához például szükséges a termék tömegére vonatkozó adat is, amely a gyártási megrendelés feladásakor nem minden esetben ismert – érzékeltette a rendszer további előnyeit Varga Zsolt. – Az SAP Business One ezért figyelmeztetést küld arról, hogy az adatot a gyártás folyamán pótolni kell, így a bevállásnál ebből nem

adódhat problémánk. Az értesítésekhez jóváhagyási eljárásokat is kapcsolhatunk, ennek köszönhetően a beszerzés terén is strukturáltabbá, gyorsabban áttekinthetővé és hatékonyabbá váltak a folyamataink.

Az SAP Business One éles indítása után egy évvel a Ratipur újabb fejlesztésekre is készül. A cég a korábban külön alkalmazásban kezelt minőségirányítási ellenőrzés folyamatát is a vállalatirányítási rendszerben tervezi megvalósítani. A főkönyvi modulban eddig elkészült lekérdezések köre is bővülni fog, a BX Core modul funkcióival pedig a már működő anyagdiszpozíció mellett a kapacitástervezés is hatékony támogatást kap.

Áttekintés

Cégnév: Ratipur Kft.

Iparág: gyártóipar

Weboldal: www.ratipur.hu

A bevezetés célja: A korábban használt termelésirányító rendszer és különálló könyvelőprogram lecserélése egy korszerű, minden területet integráltan kezelő vállalatirányítási megoldással.

Miért az SAP? Az SAP Business One minden tekintetben élvonalbeli megoldás, amely fejlett gyártástámogató és logisztikai funkcionalitás mellett az értékesítés és a könyvelés területét több devizanemben is integráltan kezeli, a BX Core add-onnal pedig a kapacitástervezéssel összefüggő, speciális elvárásoknak is mindenben eleget tesz.

Bevezető partner: Mosaic Business System Kft.

Bevezetett rendszer, modulok: SAP Business One, VariaTech BX Core és BX Business Designer

Felhasználók száma: 24

Szoftverkönyezet:

Adatbázis-kezelő: SQL Server 2005

Operációs rendszer: Windows Server 2003